

秋の商人塾 業績向上セミナー

業種・業態問わず、あらゆる企業で実践できる具体策

商売は
経済学より
心理学！



商売繁盛9つの 心理学的テクニック

フジTV「とくダネ」や雑誌「プレジデント」で商売心理学の達人と紹介
amazonでは「広告」「マーケティング」両部門で1位獲得の講師が解説

- ◆セールス・接客・広告・販促に
即応できるテクニック伝授
- ◆集客・売上・契約で結果が出る！

全国各地で
大盛況の
セミナー

消費税増税による厳しい状況を打破して売上を確保するには、「お客様の購買心理」を良く捉えてセールスや広告・販促活動を行うことが大切です。

そこで本講座では、集客・販促指導の人気カリスマ講師が、営業や販売の現場で直ぐに実践できる、顧客心理学を活かした販売テクニックについて簡単なクイズや演習を交え伝授いたします。

【講師】ファーストアドバンテージ有限会社

代表取締役 **酒井 とし夫 氏**

1962年生まれ。立教大学社会学部卒業後、
広告代理店勤務を経て、広告制作会社を設
立。以降、広告制作・パソコン・スクール事業・ネッ
ト通販等のビジネスを立ち上げる。現在、集客・広
告宣伝・販促等のコンサルタントとして、社員研修・
セミナー講師として活躍中。【著書】「広告宣伝心
理術」「売り上げが3倍上がる販促のコツ48」他

【講座内容】

- 商売は経済学より「心理学」
- お客様の心を捉える
9つの心理学的テクニック
- お客様に30秒で好かれる方法
- お客様と5分で親友になる方法
- コミュニケーションの天才が
使っている3つのスキル

日時 平成28年11月7日(月)
18:00～20:00

会場 大曲エンパイヤホテル
(大仙市大曲白金町 8-17)

申込 10月31日(月)までに、TEL または FAX にて
お申し込みください。
TEL▶62-1262
FAX▶62-1265

主催 大曲商工会議所

受講無料 ★筆記用具持参

*FAX は切らずに送信してください。

申込: 月 日

(11/7)「商売繁盛 9つの心理学的テクニック」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地 〒			

*ご記入いただきました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。