

- ✓ 客数が伸びているのに利益が出ない
- ✓ 商品やサービスには自信があるのに売れない
- ✓ チラシ広告やSNSをやっているのに来店客が増えない
- ✓ 一度来店しても再来店がない



なぜだ？ どうして？ と悩んでいる経営者のための
一喜一憂する現状からの脱却！

儲かるお店に変わる方法

元お笑い芸人の人気コンサルタントが伝授する
着実に売上を伸ばす方法とは？

講師

有限会社繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士
利益倍増アドバイザー・コピーライター
ハワードジョイマン氏



消費税増税による売上げ減少を打開するために、割引販売を繰り返している中小店が多くなっています。確かに割引販売は一時的に集客効果が上がりますが、「月末に支払いを終えると、手元にお金が残っていない！」という悪循環に陥り、儲からない体質になるケースがほとんどです。

そこで、儲かる経営をするためにはどのような販促活動を実践すればよいのか？ 明日からすぐ実践でき成果がでると好評の販促手法について、専門用語を排除し分かりやすい言葉や事例で説明します。

＜講師紹介＞

1975年生まれ。大学入学と共に笑い芸人として活動し、CM出演などの経験を持つ。大学卒業後は、清水市役所に勤務し、在職中に中小企業診断士の資格を取得する。取得を契機に7年目で市役所を退職。コンサルタントとして独立。笑い芸人として活動していた経験を元にお笑い芸人の思考法や行動スタイルなどを取り入れた独自の繁盛メソッドを確立。会員制のコンサルティングサポート運営はじめ、全国各地でセミナー講師として活躍中。「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなどマスメディアでも活躍中。

【講座内容】

- ◆ 売上げが伸びても儲からない本当の理由とは？
- ◆ 悪循環からの脱却
- ◆ 儲かるお店に変わる！ 利益倍増の3つのポイント
 - ・ 来店数をアップさせる方法
 - ・ 1人当たりの購入額をアップする方法
 - ・ 再来店者数を高める方法

日時 平成28年7月28日(木) 13:30~15:30

会場 大曲商工会議所(大仙市大曲通町 1-13)

申込み 7月22日(金)までに、TELまたはFAXでお申込みください。
TEL▶62-1262/FAX▶62-1265

主催 大曲商工会議所 中小企業相談所

受講料
無

* 切らずにFAXしてください。

月 日 申込

「儲かるお店に変わる方法」受講申込書

| | | |
|------|----------------|------|
| 事業所名 | [TEL] [FAX] | 受講者名 |
| 所在地 | 〒 - | |

* ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。* 3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。