

現役経営者に学ぶ 経営セミナー 開催のご案内

逆境からの 大逆転

需要が縮小していく畳業界で躍進する
目からウロコの販売手法

斜陽産業でもやればできる！

事業繁栄の秘訣

年商 1800 万円から 45 億円企業へ成長！



講師 株式会社キツタカ 代表取締役 **きつたか かつひと 橘高 勝人氏**

医者を目指していた青年が父の病で事業を承継
畳文化減少時代に見出した販路開拓とは？

住宅着工件数の落込みや住居の洋風化等に伴い、畳の年間需要は93年の4,500万枚をピークに、近年は3分の1に減少し、畳業界は典型的な斜陽産業になってしまいました。この厳しい環境の中、株式会社キツタカは「艱難辛苦」を乗り越えて、年々着実に売上を伸ばし成長を続けています。

その成長の秘訣はどこにあるのか？橘高社長の鋭い感性・行動力、市場を獲得する取組み方について体験談を含めお話いただきます。

【講師紹介】1958年生まれ。早稲田大学商学部卒業。1976年の高校3年の夏に父が脳梗塞で倒れたため医者への道を断念し、事業を継ぎながら大学へ通う。84年に(株)キツタカ設立。2010年農業法人キツタカファーム設立。14年(株)関西キツタカに分社設立。斜陽産業と言われる中、ロボット導入で大量生産化を実現、斬新なアイデアで次々と販路を拡大し、28支店と21の工場を構えるまでになり、キツタカ全国ネットワークを構築し、事業拡大を続ける注目の経営者。

日 平成27年 **11月26日(木)**
時 **13:30~15:30**

申込み 11月20日(金)までに、TELまたはFAXでお申込みください。

TEL ▶ 62-1262 / FAX ▶ 62-1265

主 大曲商工会議所
催 大仙市大曲通町1-13
※10月19日より上記住所に移転しました。

主催 大曲商工会議所 中小企業相談所

受講無料

商工会議所となりの市営駐車場をご利用ください。

* 切らずにFAXしてください。

(11/26)「事業繁栄の秘訣」 受講申込書

月 日 申込

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地			

*ご記入いただいた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*3名からのお申込みは、本紙をコピーしてお使いください。