

販路拡大！「伊達な商談会」商談成立に向けた 商談力強化セミナーのご案内

大曲商工会議所食品関連業部会では、本年度『伊達な商談会』にて販路を拡大していく事業を展開致します。今後人口減少等による当地域内市場縮小が懸念される中、売上の確保のため、県外への販路拡大は重要となってきております。

『伊達な商談会』では、食品はもちろん、工芸品やお土産品など、招致するバイヤーによって様々な商談を毎月募集しており、この商談会を活用し、販路拡大を進めていただきたく存じます。つきましては、下記のとおり『伊達な商談会』での商談成立に向けたポイント等につきまして講習を行います。お忙しいとは存じますが、是非ご参加くださいますようお願い申し上げます。

◆伊達な商談会について

東北六県商工会議所連合会、宮城県商工会議所連合会、仙台商工会議所が主催する事前予約型の個別商談会で、展示見本型商談会とは異なり、バイヤー企業とサプライヤー企業が一對一の商談を行う逆見本市型商談会です。バイヤー・サプライヤー双方の希望を考慮した上で行いますので、展示型商談会と比べて商談自体のマッチング率が高いのが特徴で、全国の商工会議所ネットワークを生かし、百貨店、空港関係、高速道路関係、コンビニ関係の他、テレビショッピング関係など食品以外にも工芸品・日用雑貨など様々な業種のバイヤーを全国各地からお招きし、定期的に開催しています。

記

日時：平成29年7月26日（水）13：30～15：30

場所：大曲商工会議所 会議室

※駐車場はヒカリオ駐車場をご利用ください

参加料：無料

内容：①伊達な商談会概要説明
②商談成立に向けたポイント・事例等についての講習

講師：仙台商工会議所 中小企業支援部経営支援グループ 大久英朗氏
伊達な商談会コーディネーター 宮本優氏

お申込み：下記に必要事項をご記入の上 FAXにて7月21日（金）までお申込みください。

FAX 0187-62-1265 佐藤・小嶋宛て

その他：講演後、参加者の取扱い商品をコーディネーターに目利きしてもらい、アドバイスを受
けられますので、是非ご持参ください！

以上

事業所名	
電話番号	
参加者名	
商品持参	どちらかを○で囲ってください→ 有り 無し